



Хакимов Руслан

СПЕЦИАЛИСТ, МЕНЕДЖЕР - ОТДЕЛА ПРОДАЖ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДУКЦИЕЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.

Дата рождения

07 июля 1978 год

Место жительства

Российская Федерация
город Москва

Контакты для связи

Телефон

+7-909-992-62-84

E-mail:

mck.agro8@gmail.com

Web-site:

<https://mckagro8.wixsite.com/resume>

Цель

Специалист, менеджер - отдела продаж и обеспечения продукцией сельского хозяйства.

- Отличное знание рынка. Семнадцать лет опыта работы в сфере реализации и закупа сельхозпродукции. Знание работы на внутреннем рынке, а так же экспортные поставки продукции. Опыт привлечения новых поставщиков, производителей продукции. Мониторинг ценообразования на потребительском и закупочном рынке. Опыт выстраивания логистики. Увеличение объемов продаж. За долгое время создана своя клиентская база на территориях Российской Федерации, Республики Казахстан, Белоруссии.

Опыт

Руководитель отдела торговли

ООО «ЗерноТрейд»

2001-2007 г. Обязанности:

- Постановка планов продаж, определение приоритетности направлений за счет которых достигаются максимальный результат для компании. Закуп продукции для дальнейшей реализации. Организация поставок автомобильным и железнодорожным транспортом сельхозпродукции до конечного потребителя.

Ключевые достижения: Повышение эффективности работы компании за счет увеличения объемов продаж. Открыты новые направления для реализации. Дополнительно закреплены отношения, на обеспечение продукцией с крупными хлебоприемными предприятиями Тюменской, Курганской и Челябинской областями, с общей годовой потребностью в 70000 тонн.

Коммерческий директор компании

ООО «Золотое зерно» - 2008-2010 г.

Обязанности

- Обеспечение и дальнейшая реализация продукции. Работа с фермерскими предприятиями. Заключение фьючерсных контрактов с крестьянскими хозяйствами. Тесные отношения с крупными хлебоприемными организациями, такие как Компания «Увелка», Объединение «Союзпищепром».

**Коммерческий директор Государственного
предприятия республиканского назначения на
территории Республики Беларусь - 2010-2013 г.**

- Обязанности: Обеспечение предприятия продукцией сельского хозяйства (сырье-зерно пшеницы разных сортов, ячмень, кукуруза, для производства комбикормов) годовая потребность в 90000 тонн зерна разных культур. Отчетность в Министерство Сельского хозяйства Республики Беларусь. Реализация собственной продукции предприятия, такой как мясо свинины-говядины.

- Контроль приёма собственной продукции в период уборочной компании.

Ключевые достижения: Привлечения новых поставщиков сырья для нужд предприятия с территории Российской Федерации.Открыты новые направления для сбыта мясной продукции(собственного производства предприятия). Бесперебойное обеспечение сырья для комбикормового завода предприятия.

Работа ,удаленно, с потребителями и конечными поставщиками продукции сельского хозяйства, в частности зерновые культуры,заключение агентских договоров, посреднический вид деятельности - 2014-2017 г.

- Обязанности: ведение переговоров различного уровня. Заключение сделок и контроль исполнения договорных обязательств. Логистика. Работа на внутреннем рынке зерна (Российская Федерация в частности Южный Федеральный округ).

Ключевые достижения: Своевременное исполнение взятых обязательств. Пополнение клиентской базы.

Профессиональные знания

Знание рынка зерна во всей полноте.

- Полученный опыт складывался из практики в данном направлении. Знание оформления таможенных процедур при пересечении приграничных автопереходах. Опыт отгрузки продукции железнодорожным транспортом. Опыт в построении работы от производителя продукции и до конечного потребителя. Самоорганизованность, инициативность, дисциплинированность, умение договариваться в различных, а так же в нестандартных ситуациях. Умение отстаивать позицию компании, добиваться максимального результата. Готовность подчиняться, узнавать новое и умение управлять. Ориентирован на результат, не боюсь трудностей, легко встречаю вызовы, Люблю достигать цели. Сохраняю самообладание в стрессовых ситуациях, стараюсь чувствовать людей, сопереживать: оказывать помощь людям, если они в ней нуждаются. Желание работать в сплоченном коллективе, где каждый готов поддержать друг друга и помочь для достижения общей цели компании. Компьютерные навыки: уверенный пользователь ПК (Word, Excel) Internet, создание сайтов для продвижения продукции, реклама в сети Internet. Владение оргтехникой.